**Modelo de Negocio**

**Predicción de Pacientes con Diabetes**

**1. Propuesta de Valor:** El proyecto busca desarrollar un modelo predictivo que permita predecir si un paciente es diabético a partir de datos clínicos y estilo de vida. Esto ayudará a los hospitales a mejorar la eficiencia en atención y prevención del paciente, optimizando la atención del mismo.

**2. Segmento de Clientes:**

* Hospitales y centros de salud.
* Aseguradoras médicas.
* Instituciones de investigación en salud.

**3. Canales de Distribución:**

* API para integración con sistemas hospitalarios.
* Plataforma web con dashboard de visualización.
* Reportes e informes personalizados.

**4. Relación con Clientes:**

* Soporte técnico y capacitación.
* Actualizaciones periódicas del modelo.
* Consultoría en análisis de datos.

**5. Flujo de Ingresos:**

* Licenciamiento del software.
* Suscripción mensual para acceso a la plataforma.
* Consultorías especializadas y personalización del modelo.

**6. Recursos Clave:**

* Equipo de data science.
* Infraestructura de datos (almacenamiento y procesamiento).
* Acceso a datasets relevantes.

**7. Actividades Clave:**

* Recopilación y limpieza de datos.
* Desarrollo y entrenamiento del modelo.
* Validación y mejora del modelo.
* Implementación y despliegue.
* Creación de dashboards y reportes.

**8. Asociaciones Clave:**

* Instituciones hospitalarias para acceso a datos.
* Centros de Investigación Clínica
* Proveedores de tecnología cloud.
* Expertos en salud y regulaciones.

**9. Estructura de Costos:**

* Infraestructura tecnológica (servidores, bases de datos, almacenamiento).
* Salarios del equipo.
* Desarrollo y mantenimiento del modelo.
* Costos de cumplimiento normativo.